

**Webgeist**  
B2B Marketing Kanäle für Dienstleistungen

**Kaltakquise**

- Gekaufte Firmenadressen abtelefonieren
- Xing / LinkedIn Profile abtelefonieren
- Branchenbücher abtelefonieren
- Stellenangebote abtelefonieren
- Messeaussteller abtelefonieren
- Firmen in räumlicher Nähe abtelefonieren

**Print Werbung**

- Reichweite über Print Medien
- Reichweite über Brief Mailing
- Eigenes Fachbuch schreiben
- Autobeschriftung
- Firmenkleidung
- Banner z. B. im Bürofenster
- Flyer Einwurf im Gewerbegebiet
- Sponsoring von Branchen Events
- Journalisten Kontaktpflege

**Externes Event**

- Unternehmer-Netzwerke
- Business Lunches und Dinner
- Firmenfeiern
- Unternehmergruppen
- Empfänge von Städten und Gemeinden
- Seminare und Workshops
- Kongresse und Messen

**Eigenes Event**

- Eigenes Veranstaltungsformat
- Reichweite über Eventbrite
- Reichweite über Meetup.com

**Speaker Auftritt**

- Business Netzwerke
- Gewerbevereine
- Vereine und Clubs
- Verbände und Institutionen
- Gastredner bei anderen Seminarleitern
- Branchen Events

**Gemeinsame Interessen**

- Mitglied im selben Verein
- Mitglied im selben Club
- Teilnehmer am selben Szene Stammtisch
- Derselbe Sportverein, wie Premium Fitnessstudio oder Business Golf

**Google**

- Reichweite über Google Suche
- Regionale Reichweite über Google My Business
- Reichweite über Google Ads
- Monitoring über Google Alerts

**LinkedIn**

- Interaktion mit anderen
- Hashtag Monitoring
- Reichweite über LinkedIn Ads

**Videomarketing**

- Erklärvideo
- Unternehmerporträt
- Imagefilm
- Digitaler Elevator Pitch
- Reichweite über YouTube
- Eigenes Zoom Webinar
- Webinar für eine Branchenautorität

**Podcast**

- Reichweite über Spotify
- Reichweite über Podigee
- Reichweite über iTunes
- Reichweite über YouTube

**Newsletter**

- Blog
- Ratgeber
- Eigene Events
- News
- Produkteinführungen
- Umfragen
- Upsells

**Kooperation**

- Wohlvollende Kontaktvermittlung
- Provisionierte Kontaktvermittlung
- Kooperationsgemeinschaft
- Subdienstleister
- Marketingkooperationen
- Fremde Events in den eigenen Räumen hosten

**Empfehlung**

- Bestandskunden
- Persönliche Beziehungen
- Mitarbeiter Umfeld
- Reichweite über ProvenExpert

# **B2B Marketing Kanäle für Dienstleistungen**

## **1. Google**

- 1.1. Reichweite über Google Suche
- 1.2. Regionale Reichweite über Google My Business
- 1.3. Reichweite über Google Ads
- 1.4. Monitoring über Google Alerts

## **2. LinkedIn**

- 2.1. Interaktion mit anderen
- 2.2. Hashtag Monitoring
- 2.3. Reichweite über LinkedIn Ads

## **3. Videomarketing**

- 3.1. Erklärvideo
- 3.2. Unternehmerporträt
- 3.3. Imagefilm
- 3.4. Digitaler Elevator Pitch
- 3.5. Reichweite über YouTube
- 3.6. Eigenes Zoom Webinar
- 3.7. Webinar für eine Branchenautorität

## **4. Podcast**

- 4.1. Reichweite über Spotify
- 4.2. Reichweite über Podigee
- 4.3. Reichweite über iTunes
- 4.4. Reichweite über YouTube

## **5. Newsletter**

- 5.1. Blog

- 5.2. Ratgeber
- 5.3. Eigene Events
- 5.4. News
- 5.5. Produkteinführungen
- 5.6. Umfragen
- 5.7. Upsells

## **6. Kooperation**

- 6.1. Wohlwollende Kontaktvermittlung
- 6.2. Provisionierte Kontaktvermittlung
- 6.3. Kooperationsgemeinschaft
- 6.4. Subdienstleister
- 6.5. Marketingkooperationen
- 6.6. Fremde Events in den eigenen Räumen hosten

## **7. Empfehlung**

- 7.1. Bestandskunden
- 7.2. Persönliche Beziehungen
- 7.3. Mitarbeiter Umfeld
- 7.4. Reichweite über ProvenExpert

## **8. Gemeinsame Interessen**

- 8.1. Mitglied im selben Verein
- 8.2. Mitglied im selben Club
- 8.3. Teilnehmer am selben Szene Stammtisch
- 8.4. Derselbe Sportverein, wie Premium Fitnessstudio oder Business Golf

## **9. Speaker Auftritt**

- 9.1. Business Netzwerke
- 9.2. Gewerbevereine

9.3. Vereine und Clubs

9.4. Verbände und Institutionen

9.5. Gastredner bei anderen Seminarleitern

9.6. Branchen Events

## **10. Eigenes Event**

10.1. Eigenes Veranstaltungsformat

10.2. Reichweite über Eventbrite

10.3. Reichweite über Meetup.com

## **11. Externes Event**

11.1. Unternehmer-Netzwerke

11.2. Business Lunches und Dinner

11.3. Firmenfeiern

11.4. Unternehmergruppen

11.5. Empfänge von Städten und Gemeinden

11.6. Seminare und Workshops

11.7. Kongresse und Messen

## **12. Print Werbung**

12.1. Reichweite über Print Medien

12.2. Reichweite über Brief Mailing

12.3. Eigenes Fachbuch schreiben

12.4. Autobeschriftung

12.5. Firmenkleidung

12.6. Banner z. B. im Bürofenster

12.7. Flyer Einwurf im Gewerbegebiet

12.8. Sponsoring von Branchen Events

12.9. Journalisten Kontaktpflege

## **13. Kaltakquise**

13.1. Gekaufte Firmenadressen abtelefonieren

13.2. Xing / LinkedIn Profile abtelefonieren

13.3. Branchenbücher abtelefonieren

13.4. Stellenangebote abtelefonieren

13.5. Messeaussteller abtelefonieren

13.6. Firmen in räumlicher Nähe abtelefonieren